

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1926 del 13/11/2023
co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027



SINERGIE



BUSINESS ACUMEN

Nuovo Slancio al Lavoro e alla Produttività della
Regione Mediante l'Accrescimento delle Competenze
e dell'Acume Imprenditoriale



INDICE

LEAN STARTUP.....	3
PERSONAL BRANDING.....	4
SOCIAL MEDIA MARKETING.....	5
L'ESG.....	6
INTELLIGENZA ARTIFICIALE.....	7
FINANZIA AGEVOLATA.....	8
LEADERSHIP.....	9
REVENUE MANAGEMENT.....	10
AMBIENTE DIGITALE.....	11
TECNICHE DI VENDITA.....	12
PROJECT MANAGEMENT.....	13
AGILE PROJECT MANAGEMENT E SCRUM.....	14
L'ECOMMERCE.....	15
ATTRAZIONE DI NUOVI TALENTI.....	16
NEGOZIAZIONE E OPERATIVITÀ PER I MERCATI ASIATICI.....	17

Corso Gratuito LEAN STARTUP

Definire il Modello di Business con il Business Model Canvas e il Business Plan

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

YOU.TA ACADEMY S.R.L.
Via Monte Ave 11, 41042 Fiorano Modenese (MO)

CONTATTI

Email: info@youta-academy.it
telefono: 0536 844588

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Utilizzando il Business Model Canvas (BMC), imparerai a strutturare e ottimizzare la tua impresa attraverso un approccio pratico e mirato. Con le sue nove componenti fondamentali, il BMC ti offre una visione completa per creare valore per i tuoi clienti e rendere la tua azienda competitiva. Questo corso è pensato per darti un linguaggio condiviso e una strategia chiara, permettendoti di concentrarti su ciò che davvero conta per il successo della tua attività, evitando dispersioni e sprechi di risorse.

DESCRIZIONE

Questo corso ti insegna a riconoscere bisogni e problemi su cui sviluppare soluzioni innovative, creando valore per l'ambiente e per le persone. Imparerai non solo a individuare le giuste opportunità, ma anche a massimizzare il loro impatto attraverso una pianificazione strategica e una visione a 360 gradi. Il focus è sulla capacità di coniugare valori sociali, culturali ed economici con un approccio concreto, orientato al risultato, trasformando le sfide in opportunità.

CONTENUTI

- Business Model Canvas: com'è strutturato e come si compila
- Il Business Plan e gli elementi che lo caratterizzano
- Design Thinking
- Cos'è la concorrenza e l'analisi della concorrenza

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito PERSONAL BRANDING

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

RISORSE ITALIA S.R.L.

Via San Vitale 40/5c 40125 Bologna

CONTATTI

Email: info.bologna@risorseitaliasrl.it

telefono: 051 4983409

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Questo progetto ti fornirà le competenze per progettare e sviluppare la tua immagine professionale, rendendola più attraente e visibile. Imparerai a promuoverti in modo efficace, aumentando le tue opportunità di lavoro e costruendo le connessioni giuste per far crescere il tuo business.

DESCRIZIONE

Il personal branding è la chiave per distinguerti dalla concorrenza, migliorare la tua reputazione e accrescere le opportunità di carriera e networking. Curare una presenza online coerente e attrattiva ti permette di connetterti con il pubblico giusto e ampliare le tue chance professionali. In un mercato sempre più competitivo e digitale, avere un brand personale ben definito è essenziale per emergere. Non si tratta solo di visibilità: comunicare efficacemente i tuoi valori e competenze aumenta la fiducia nel tuo profilo, rendendoti più affidabile e attraente per clienti e partner. Inoltre, un personal brand solido facilita il networking e crea relazioni preziose, aprendo nuove opportunità.

CONTENUTI

- Comprendere il personal branding imprenditoriale
- Identificare il pubblico e sviluppare la strategia di comunicazione
- Ottimizzare la presenza online
- Utilizzare lo storytelling professionale.
- Applicazioni pratiche

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito SOCIAL MEDIA MARKETING

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

OSFIN

Viale Paolo Mantegazza, 8, 47921 (RN)

CONTATTI

Email: iscrizioni@osfin.org

Telefono: 0541 54302

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

L'obiettivo del corso è fornirti le competenze necessarie per utilizzare il social media marketing in modo strategico, massimizzando i risultati con investimenti ridotti. Imparerai a convertire gli utenti in clienti attraverso la creazione di community fedeli e a misurare l'efficacia delle tue azioni. Il corso ti guiderà anche su come sfruttare il passaparola e la viralizzazione dei contenuti per ampliare la visibilità del tuo brand, raggiungere nuovi mercati e fidelizzare i clienti nel lungo termine.

DESCRIZIONE

Il social media marketing ti permette di promuovere prodotti o servizi direttamente al tuo target, raggiungendo i clienti proprio dove sono più attivi, su piattaforme come Facebook, Instagram e LinkedIn. Non basta creare contenuti: devi coinvolgere il pubblico, condividere valori e costruire relazioni autentiche. Questo approccio ti aiuta a convertire più facilmente gli utenti in clienti grazie all'effetto passaparola. Con questo progetto, acquisirai le competenze per aumentare la visibilità del tuo brand e fidelizzare nuovi clienti.

CONTENUTI

- Fondamenti di marketing
- Digital marketing
- Creazione e gestione di contenuti
- Analisi e misurazione
- Gestione e sicurezza

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

Valutare l'Impatto Aziendale con L'ESG

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 40 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

SINERGIE SOC. CONS. A R.L.

Via Martiri di Cervarolo 74/10 42122 (RE)

CONTATTI

Email: corsi@sinergie-italia.com

telefono: 0522 083122

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

L'obiettivo del corso è fornirti competenze avanzate per progettare e implementare un percorso di responsabilità d'impresa all'interno della tua organizzazione. Imparerai a identificare e raggiungere obiettivi di sostenibilità e creazione di valore per vari stakeholder, guidando l'impresa verso uno sviluppo sostenibile che combina benessere sociale e successo economico. Potenzierai le tue capacità di comunicazione del valore per migliorare la reputazione aziendale e ottenere vantaggi competitivi attraverso la differenziazione e la visibilità.

DESCRIZIONE

In questo corso, imparerai a integrare la responsabilità d'impresa nella tua azienda, definire obiettivi di sostenibilità e creare strategie efficaci. Acquisirai competenze nella comunicazione del valore e nel coinvolgimento degli stakeholder, essenziali per migliorare la reputazione e ottenere vantaggi competitivi. Imparerai a progettare un modello di sviluppo sostenibile che promuove il benessere sociale e il successo economico a lungo termine.

CONTENUTI

- Principi e concetti ESG
- Valutazione e miglioramento
- Normative e best practice.
- Comunicazione e report ESG.
- Monitoraggio e stakeholder engagement

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

L'INTELLIGENZA ARTIFICIALE

Applicata ai Processi Aziendali

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

OSFIN

Viale Paolo Mantegazza, 8, 47921 (RN)

CONTATTI

Email: iscrizioni@osfin.org

Telefono: 0541 54302

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

In questo corso, esplorerai come l'intelligenza artificiale può rivoluzionare e ottimizzare i processi aziendali, rendendo la tua impresa più competitiva e all'avanguardia. Scoprirai come superare il ritardo delle PMI nell'adozione dell'IA e sfruttare al massimo le sue potenzialità per migliorare l'efficienza operativa, identificare nuove opportunità di business e prendere decisioni strategiche basate sui dati. L'IA non è solo una moda, ma una necessità cruciale per mantenere la tua azienda rilevante nel mercato in continua evoluzione.

DESCRIZIONE

Scopri come gestire efficacemente dati e conoscenze per potenziare le decisioni aziendali con il nostro modulo specifico. Approfondisci anche come l'IA generativa può trasformare la tua impresa, innovando prodotti, servizi ed esperienze. Impara ad applicare queste tecnologie per migliorare la competitività e stimolare l'innovazione, acquisendo competenze pratiche per affrontare le sfide del mercato moderno e raggiungere i tuoi obiettivi imprenditoriali.

CONTENUTI

- Fondamenti di Data e Knowledge Management
- Strumenti e approcci per la gestione efficiente delle informazioni aziendali
- Tecniche per la creazione, conservazione e condivisione delle conoscenze
- Applicazioni pratiche dell'IA generativa nel contesto imprenditoriale
- IA generativa per il business

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

FINANZIA AGEVOLATA

E Incentivazione Automatica: Finanziamenti Pubblici per le Imprese e Crediti d'Imposta

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

SINERGIE SOC.CONS. A R.L.

Via Martiri di Cervarolo 74/10 42122 (RE)

CONTATTI

Email: corsi@sinergie-italia.com

telefono: 0522 083122

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Con questo corso acquisirai gli strumenti per una pianificazione finanziaria efficace, partendo dalla creazione di un business plan solido. Imparerai a identificare e sfruttare canali di finanza pubblica e incentivi specializzati per ottenere risorse finanziarie cruciali per il tuo sviluppo aziendale. Conoscerai le strategie per ottimizzare gli investimenti e sostenere la crescita della tua impresa, massimizzando le opportunità di finanziamento e supportando le tue strategie di espansione e innovazione.

DESCRIZIONE

Impara a ottenere finanziamenti per la tua impresa con il nostro corso. Scopri i principali strumenti di finanza agevolata, come quelli del PNRR e dei fondi regionali, e come abbinare i tuoi obiettivi aziendali a bandi e incentivi. Approfondisci la scrittura e gestione di progetti finanziati, e impara a gestire rendicontazione e credito d'imposta. Acquisisci competenze pratiche per massimizzare le risorse e sostenere la crescita della tua impresa.

CONTENUTI

- Principali strumenti di finanza agevolata
- Microtrend di riferimento
- Scrittura di un progetto di finanza agevolata
- Gestione e rendicontazione di un progetto di finanza
- Credito d'imposta

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

LEADERSHIP

E Team Building 4.0

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 40 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

RISORSE ITALIA S.R.L.

Via San Vitale 40/5c 40125 Bologna

CONTATTI

Email: info.bologna@risorseitaliasrl.it

telefono: 051 4983409

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Il corso ti fornirà competenze avanzate nella leadership e gestione del team. Imparerai a utilizzare metodi tradizionali e innovativi, come il paradigma Agile, per gestire team remoti o ibridi. Attraverso didattica frontale e role-playing, acquisirai strategie efficaci per guidare il tuo team verso il successo. Sfrutta queste tecniche per ottimizzare le dinamiche di gruppo e migliorare le performance, adattandoti alle sfide di un ambiente di lavoro moderno e flessibile.

DESCRIZIONE

Questo corso ti insegnerà a guidare il tuo team nell'era 4.0. Imparerai ad applicare la Leadership 4.0, costruire team ad alte prestazioni e sfruttare le tecnologie digitali per ottimizzare la gestione del team. Con un approccio pratico e teorico, svilupperai competenze essenziali per affrontare le sfide del mondo digitale e migliorare la produttività e l'efficacia del tuo team, preparandoti a eccellere nel contesto aziendale moderno.

CONTENUTI

- Leadership 4.0
- Costruzione dei team ad alte prestazioni
- Tecnologie per la leadership

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

REVENUE MANAGEMENT

Per il Settore dell'Hospitality

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 40 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

OSFIN

Viale Paolo Mantegazza, 8, 47921 (RN)

CONTATTI

Email: iscrizioni@osfin.org

Telefono: 0541 54302

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Il corso ti guiderà nell'apprendimento delle strategie di Revenue Management, con l'obiettivo di massimizzare il profitto attraverso l'ottimizzazione dinamica del prezzo in funzione della domanda. Scoprirai come definire il prezzo ideale per ogni cliente o gruppo di clienti, considerando fattori come stagionalità, comportamenti di acquisto e concorrenza. Al termine, avrai gli strumenti per gestire i dati e applicare strategie di prezzo efficaci, migliorando la performance economica della tua azienda.

DESCRIZIONE

Scopri come massimizzare i profitti nel settore Hospitality con un approccio integrato al Revenue Management. Il corso ti guiderà dalla comprensione dei fondamenti storici fino all'analisi avanzata di dati per definire strategie di prezzo efficaci. Imparerai a gestire canali di vendita online e offline, analizzare la concorrenza, e utilizzare i principali software del settore per ottimizzare ricavi e competitività. Perfetto per chi vuole far crescere il proprio business.

CONTENUTI

- Fondamenti di Revenue Management: campi d'applicazione e limiti
- Raccolta e analisi dei dati per definire strategie di prezzo
- Analisi di pick up, forecast e competitor
- Strategie di vendita: canali online e offline
- Panoramica sui software principali per l'industria alberghiera

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito AMBIENTE DIGITALE

E Processo di Vendita

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

OSFIN

Viale Paolo Mantegazza, 8, 47921 (RN)

CONTATTI

Email: iscrizioni@osfin.org

Telefono: 0541 54302

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Questo corso ti aiuterà a sviluppare le competenze fondamentali per creare una strategia di marketing efficace, partendo dalla progettazione di un funnel di vendita fino alla scelta dei giusti canali di comunicazione. Attraverso un percorso formativo di 20 ore, acquisirai strumenti pratici per definire la tua proposta di valore, identificare il target giusto e costruire un'esperienza cliente che converta utenti in clienti fedeli. Il corso include esercitazioni pratiche per applicare subito quanto appreso.

DESCRIZIONE

Il corso ti guiderà passo dopo passo nella creazione di una strategia di marketing su misura per il tuo business. Imparerai a progettare un funnel di vendita efficace, definire la tua proposta di valore, individuare il target ideale e attivare i canali di comunicazione più adatti. Con un mix di teoria e pratica, sarai pronto a implementare strategie concrete per migliorare la visibilità e le vendite del tuo brand.

CONTENUTI

- Creare una strategia di marketing con risorse e strumenti
- Definire le caratteristiche della proposta di vendita
- Identificare il target di mercato
- Scegliere i canali di comunicazione giusti
- Applicare le strategie per migliorare i risultati

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

TECNICHE DI VENDITA

E Comunicazione Persuasiva

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

YOU.TA ACADEMY S.R.L.
Via Monte Ave 11, 41042 Fiorano Modenese (MO)

CONTATTI

Email: info@youta.academy.it
telefono: 0536 844588

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Questo corso ti fornirà le competenze tecniche e trasversali necessarie per affrontare le dinamiche commerciali e di mercato. Imparerai a negoziare efficacemente, concludere trattative di successo e costruire relazioni durature. Acquisirai gli strumenti per analizzare comportamenti di consumo e perfezionare le tecniche di vendita, dalla consulenza alla gestione del post-vendita. Ti preparerai ad essere un comunicatore proattivo, capace di anticipare cambiamenti e rispondere alle nuove richieste del mercato.

DESCRIZIONE

Questo corso combina teoria e pratica per sviluppare le competenze di vendita e negoziazione fondamentali per i professionisti di oggi. Attraverso moduli interattivi, apprenderai come identificare i bisogni dei clienti, adattare la tua proposta di valore e mantenere relazioni solide. Imparerai a gestire l'intero ciclo di vendita, dalla strategia iniziale alla chiusura, con focus su tecniche consulenziali e monitoraggio post-vendita per garantire la soddisfazione del cliente.

CONTENUTI

- Vendere un prodotto/servizio
- Vendita consulenziale
- Vendita emotiva
- Comunicazione efficace
- Applicazioni pratiche

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

PROJECT MANAGEMENT

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

RISORSE ITALIA S.R.L.

Via San Vitale 40/5c 40125 Bologna

CONTATTI

Email: info.bologna@risorseitaliasrl.it

telefono: 051 4983409

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Questo corso ti offre le competenze essenziali per gestire con successo progetti e programmi aziendali. Imparerai a usare le metodologie tradizionali e agili per coordinare progetti complessi e ottimizzare le risorse. Il focus è sulla pianificazione strategica, sull'uso di strumenti pratici come MS Project e sulla gestione flessibile con l'approccio Agile. Acquisirai abilità nel monitoraggio e controllo dei progetti, e nella gestione di programmi multi-progetto per raggiungere macro-obiettivi.

DESCRIZIONE

Il corso si articola in tre moduli: il primo ti introdurrà al Project Management Waterfall, con focus su pianificazione e controllo. Il secondo modulo approfondisce l'uso di strumenti pratici per la gestione dei progetti, come MS Project. Il terzo modulo esplora le metodologie Agile e il Program Management, per una gestione flessibile e strategica di progetti complessi. Scoprirai come applicare queste competenze a casi reali per migliorare l'efficacia aziendale.

CONTENUTI

- Introduzione al Project Management Waterfall
- Strumenti di Project Management
- Approcci Agile e ibridi
- Program Management
- Esercitazioni pratiche

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

AGILE PROJECT MANAGEMENT e SCRUM

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

SINERGIE.SOC.CON.S. A R.L.

Via Martiri di Cervarolo 74/10 42122 (RE)

CONTATTI

Email: corsi@sinergie-italia.com

telefono: 0522 083122

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Scopri come dominare la gestione dei progetti con il nostro corso sui principi Agile e Scrum. Imparerai a rispondere rapidamente ai cambiamenti, a consegnare valore ai clienti e a facilitare la collaborazione con metodi agili. Approfondiremo come le iterazioni rapide e la gestione efficace dei ruoli possano ottimizzare i tuoi progetti. Confronta Agile con le metodologie tradizionali e padroneggia il framework Scrum per guidare i tuoi team verso il successo in ambienti dinamici e complessi.

DESCRIZIONE

Questo corso di 20 ore ti guida attraverso i principi chiave dell'Agile Project Management e del framework Scrum. Il primo modulo esplora i valori fondamentali dell'Agile, le differenze con i metodi tradizionali e come applicare le iterazioni. Il secondo modulo si concentra su Scrum, spiegando i ruoli, gli artefatti e gli eventi cruciali, e come usarli per migliorare la pianificazione e la gestione dei progetti in ambienti in continuo cambiamento.

CONTENUTI

- Principi dell'Agile Project Management
- Strumenti di Project Management
- Approcci Agile e ibridi
- Program Management
- Esercitazioni pratiche

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

Lanciare la Propria Attività Online con

L' ECOMMERCE

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

YOU.TA ACADEMY S.R.L.
Via Monte Ave 11, 41042 Fiorano Modenese (MO)

CONTATTI

Email: info@youta-academy.it
telefono: 0536 844588

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Scopri come lanciarti nel mondo dell'e-commerce con questo corso completo! Imparerai a creare e gestire attività di vendita online utilizzando portali, social media e marketplace. Ti forniremo le competenze per analizzare le metriche, attrarre e fidelizzare clienti, e ottimizzare la tua presenza online con tecniche di SEO, copywriting e gestione strategica dei canali social. Preparati a trasformare idee in azioni concrete e a navigare con successo nel dinamico panorama dell'e-commerce.

DESCRIZIONE

Questo corso ti guida nella creazione e gestione di attività di e-commerce, offrendoti una preparazione pratica e teorica su portali di vendita, social media e marketplace. Imparerai a valutare le performance delle tue vendite, attrarre nuovi clienti e fidelizzare quelli esistenti. Approfondirai SEO, copywriting e strategie per i social media, con esercitazioni pratiche per applicare immediatamente le conoscenze acquisite.

CONTENUTI

- Vendite Online
- Processo di Marketing
- SEO
- Analytics
- Strategie di Vendita

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

ATTRAZIONE

Di Nuovi Talenti e Corporate Branding

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 20 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

YOU.TA ACADEMY S.R.L.
Via Monte Ave 11, 41042 Fiorano Modenese (MO)

CONTATTI

Email: info@youta-academy.it
telefono: 0536 844588

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Questo corso avanzato mira a prepararti a gestire le sfide del business moderno, affrontando come le aziende possono prosperare nel contesto VUCA. Imparerai a mettere in atto modelli di business innovativi, a migliorare la retention e la responsabilità d'impresa, e a sviluppare una solida strategia di corporate branding. L'obiettivo è dotarti delle competenze necessarie per adattarti alle dinamiche di mercato in continuo cambiamento e per creare un ambiente aziendale resiliente e di successo.

DESCRIZIONE

In questo corso di 20 ore, esplorerai tre moduli chiave. Il primo modulo tratta i modelli di business innovativi secondo il modello VUCA, per adattarsi ai cambiamenti del mercato. Il secondo modulo si concentra su retention, responsabilità d'impresa e come mantenere i dipendenti motivati e coinvolti. Il terzo modulo approfondisce il corporate branding, aiutandoti a sviluppare e mantenere un'immagine di marca coerente e forte.

CONTENUTI

- Modelli di business innovativi
- Retention e responsabilità d'impresa
- Corporate branding
- Analytics
- Strategie di Vendita

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027

Corso Gratuito

“RACCOGLIERE SABBIA PER COSTRUIRE UN CASTELLO”

La Negoziazione e la Creazione di Partenariati per Operare sui Mercati Asiatici

Operazione BUSINESS ACUMEN ER – Nuovo slancio al lavoro e alla produttività della regione mediante l'accrescimento delle competenze e dell'acume imprenditoriale

DURATA: 40 ore

AVVIO ATTIVITÀ

Ottobre – Novembre 2024

SEDE

SINERGIE SOC.CON.S. A R.L.

Via Martiri di Cervarolo 74/10 42122 (RE)

CONTATTI

Email: corsi@sinergie-italia.com

telefono: 0522 083122

MODALITÀ

Corso online con possibilità di svolgimento anche in presenza nelle sedi di Reggio Emilia, Modena, Bologna e Rimini, al raggiungimento di 8 partecipanti.

DESTINATARI

Persone interessate a sviluppare capacità imprenditoriali, a prescindere dalla situazione occupazionale, residenti o domiciliati in Emilia-Romagna

OBIETTIVO

Il corso mira a potenziare le tue competenze negoziali per il mercato cinese, un mercato cruciale per le imprese italiane. Imparerai a navigare con successo le dinamiche interculturali e a sviluppare partnership strategiche. Attraverso un'analisi approfondita delle tendenze asiatiche e delle tecniche di negoziazione, acquisirai le competenze necessarie per gestire relazioni commerciali efficaci e contribuire ai processi di internazionalizzazione e reperimento di capitale per la tua impresa.

DESCRIZIONE

In questo corso avanzato, esplorerai i mercati asiatici con un focus sulla Cina, acquisendo competenze in analisi economica, culturale e politica. Imparerai a negoziare efficacemente in contesti multiculturali e a stabilire partenariati solidi. I moduli coprono la comprensione del mercato, le tecniche di negoziazione interculturale e le strategie per costruire relazioni durature, integrando teoria e pratica per ottimizzare le tue competenze in ambienti globali.

CONTENUTI

- Analisi dei Mercati Asiatici
- Competenze Linguistiche di Base
- Tecniche di Negoziazione Interculturale
- Adattamento del Linguaggio
- Costruzione di Partenariati

[Invia la tua iscrizione](#)

Operazione 2024-21177/RER approvata con DGR 1133/2024 del 17/06/2024 co-finanziato da Regione Emilia Romagna e FSE+ 2021-2027